



# JUNTA DEPARTAMENTAL DE RÍO NEGRO



## ACTA 86

PRESIDE EL SEÑOR EDIL

ÉDISON KRASOVSKI  
*Presidente*

**Sesión extraordinaria de fecha 25 de abril de 2018**

## ACTA 86

En la ciudad de Fray Bentos, el día 25 de abril del año 2018, siendo la hora 19:00, celebra reunión extraordinaria la Junta Departamental de Río Negro.

### TEXTO DE LA CITACIÓN:

«La Junta Departamental de Río Negro se reúne el **día miércoles 25 de abril de 2018**, a la **hora 19:00**, en sesión extraordinaria, a efectos de:

- Recibir al señor Intendente, Ing. Agr. Oscar Terzaghi, con el fin de exponer sobre vivencias e intercambios realizados en sus viajes al exterior.

Fray Bentos, 20 de abril de 2018

LA SECRETARIA»

### ASISTENCIA

**Asisten:** los siguientes señores Ediles:

TITULARES: José Almirón, Raúl Bodeant, Mauro Lanusse, Carlos Nobelasco, Milton Lambatov, George Kennedy, Julio Dimitrioff, Irma Lust, Guillermo Techera, Mercedes Cuervo, Alberto Rivero, Hernán Godoy, Washington Laco, Edén Picart, Margarita Long, César Martínez y Ramiro García.

SUPLENTEs: Lilián Pascual (c), Humberto Pasilio (c) y Silvia Zeballos (c).

Durante el transcurso de la sesión ingresan a Sala los señores Ediles titulares: Fernando Quintana (19:11) y Beatriz Espina (19:47); y los señores Ediles suplentes: Juan Serres (19:07) (i) y Luis Laquintana (19:40) (i).

**Faltan:** CON AVISO: Hilda Dantaz, Jorge Burgos, Antonella Sburlati, Ángel Monardo, Hugo Hornos, Eduardo Lorenzo, Gustavo Meyer, Horacio Prieto, Daniel Villalba y Daniel Porro.

SIN AVISO: Marcelo Casaretto.

CON LICENCIA: Ruben Di Giovanni.

**Invitados:** Señor Intendente de Río Negro, Ing. Agr. Oscar Terzaghi, y Encargado de la Unidad Departamental de Comunicación y TIC's, Martín Sorondo.

**Secretaría:** Laura Vittori (Secretaria) y Mabel Casal (Subsecretaria).

**Taquígrafas:** Marcia Matera, Lorena Demov, Mónica Grasso y Lucía Pereyra.

SR. PRESIDENTE. Buenas noches.

Estando en hora y en número la Junta Departamental de Río Negro recibe al señor Intendente Oscar Terzaghi y al ingeniero Martín Sorondo, a efectos de que expongan sobre la vivencia del viaje a la República Popular China y los intercambios realizados con las distintas autoridades de los lugares que recorrieron.

Dicho esto le damos la palabra al señor Intendente para iniciar la sesión extraordinaria.

Gracias a ambos por estar acá.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Buenas noches.

Muchas gracias por la invitación. Nos parece muy importante este intercambio habida cuenta de lo que hemos dicho desde un principio respecto a la visita a China. Fuimos el séptimo Intendente que viajó a este país y creo que ahora ya son diez u once; van a ir todos los Intendentes a establecer vínculos con la República Popular China.

En ese sentido, me parece que la primera apreciación es la de poder transformar esta oportunidad que tienen los departamentos a través de la visita de cada Intendente –en nuestro caso el departamento de Río Negro– en una política de estado que tenga continuidad para que los procesos se vayan concretando con el tiempo necesario. Tan es así, que nosotros retomamos un Hermanamiento con la ciudad de Heze que había comenzado el señor Intendente Centurión, que se concretó como tal con el señor Intendente Lafluf y que retomamos nosotros en esta oportunidad y se lo agregamos al Hermanamiento que hicimos, o que encaminamos, con la ciudad de Suzhou.... Ahora les vamos a explicar por qué todavía no podemos decir *hicimos*.

Encaminamos dos Hermanamientos, uno que venía de la Administración del Partido Colorado, que firmó en su momento el Intendente Lafluf y que retomamos nosotros en la ciudad de Heze; y el otro con la ciudad de Suzhou.

Hago esa anécdota para que se vea la importancia en este y en otros casos de tener amplitud de miras para que esto se transforme en políticas que trasciendan las Administraciones de turno.

SR. PRESIDENTE. Le hago una interrupción, señor Intendente, porque el señor Edil que presentó el tema de que ustedes vengan a explicar lo de ese viaje fue el señor Juan Serres, y como recién llega nos solicitó decir unas palabras antes de que ustedes lo desarrollen.

Tiene la palabra, señor Edil Serres.

SR. JUAN SERRES. Muchas gracias. Buenas noches. Disculpen la demora pero estaba en otra reunión.

Este tema se planteó en un contexto para poder tener un panorama más completo.

Para aclarar: en el período pasado también habíamos planteado cuando el Diputado Mañana fue a las Islas Malvinas... La idea es que cuando algún representante del departamento vaya al exterior o a un lugar veamos qué se puede lograr o plantear, y a su vez se le dé un panorama a la Junta Departamental porque en definitiva es cogobierno departamental. Insistimos varias veces para que el Diputado viniera la Comisión de Mercosur, pero nunca vino.

Ahora han surgido varios viajes –se viajó a Estremadura– y también tuvimos la visita del Embajador de Palestina en la Junta Departamental y quedó algo pendiente con él –lo trajo el señor Intendente–. Días pasados se concurre a Zárate por una idea de hermanamiento. Y sobre el viaje a China me parece que estaba más consolidado el tema; también sabemos que vino una delegación China a Fray Bentos porque estuvimos presentes.

Por eso planteamos que el señor Intendente venga a la Junta Departamental, para que nos explicara el sistema político, las ideas, las vivencias y cómo puede seguir el futuro para el departamento en este tipo de temas, que es el relacionamiento internacional que debe tener todo gobierno departamental para lograr cosas, ya que en el fondo siempre tratamos de relacionarnos para generar puestos de trabajo u otras actividades conexas con la generación de puestos de trabajo.

Realicé el planteo en ese sentido y quise hacer esta intervención para darle un marco conceptual al porqué de la idea de que venga el señor Intendente a la Sala de la Junta Departamental.

SR. PRESIDENTE. Gracias.

Continúe en el uso de la palabra, señor Intendente.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Gracias, señor Presidente.

Naturalmente, comparto todo lo que acaba de expresar el señor Edil Serres. En estas cosas es necesario trabajar con la mayor amplitud posible y buscando los consensos para llevar una política única que trascienda los límites de cada Administración.

Además, hacer inclusivo al sector privado. Antes de ir tuvimos reuniones con Copagran y con gente de Alimentos Fray Bentos e invitamos a empresarios a que nos acompañaran porque hemos visto que varios Intendentes han ido junto a empresarios, pero nosotros no tuvimos éxito porque acá no hay gran cantidad de industrias. Canelones fue acompañado por siete empresarios, creo que Paysandú por dos o tres; nosotros no tuvimos suerte. Sí estuvieron muy interesados en todo lo que pudiéramos devolver –cosa que ya hicimos– y en que después se vincule a las delegaciones no solo oficiales sino comerciales con el empresariado nuestro. Pero no tuvimos acompañamiento de empresarios como nos hubiera gustado. Obviamente, en ese caso los costos y los gastos correspondían a los empresarios.

Pero bueno, sobre esa base fue que concurrimos a China; me acompañó el ingeniero Sorondo. Estuvimos desde el 29 de octubre, en que arribamos a Shangai, hasta el 11 de noviembre.

Capaz mostramos algunas imágenes para ilustrar.

(Se procede a la proyección de imágenes). (mm)/

«Ese» es el itinerario, se los cuento rápidamente./ Llegamos el lunes 30 a Shanghai y participamos en la conferencia sobre Logística Mundial de la Madera./ El martes también participamos de la conferencia de la madera y después nos trasladamos a la ciudad de Changshu; visitamos la planta de UPM, vimos cómo transforman la celulosa que llevan de acá en papel./ Luego fuimos a la ciudad de Suzhou, que es donde hicimos el Hermanamiento. En Suzhou tuvimos una reunión con la Federación de Industria y Comercio; después visitamos y nos reunimos con Planificación de Parques Industriales, una reunión con empresas tecnológicas en los sectores agrícolas y forestales. Visitamos la zona piloto estatal de agricultura moderna de Suzhou, y allí fue la audiencia con el señor Alcalde de Suzhou y firmamos la Carta de Intención de Hermanamiento entre Suzhou y Fray Bentos./ El jueves partimos hacia Beijing y fuimos a una reunión con la empresa Huawei, una empresa muy importante de telefonía celular— después les vamos a explicar las cosas interesantes que traemos desde ahí—. El viernes tuvimos una reunión con las autoridades de la Unesco, una con la Comisión Estatal de Forestación, una conferencia de prensa y después una cena con el Embajador Lugris; aclaro que el Embajador Lugris y su equipo han tenido un comportamiento fenomenal con nuestra delegación, estaban permanentemente con nosotros en un país difícil. Lo hemos valorado en el Congreso de Intendentes, todos los Intendentes resaltan la actitud del Embajador Lugris en ese sentido, facilitándonos durante la estadía todos los contactos, la verdad es que es muy importante el trabajo que han hecho./ El sábado 4 visitamos la Universidad de Jiao Tong, estuvimos con las autoridades y alumnos de la misma./ El domingo tuvimos libre, fuimos de Beijing a la ciudad de Heze, donde retomamos el Hermanamiento que viene desde el 2006./ El lunes tuvimos allí una reunión de trabajo con la Comisión de Comercio, con la Comisión de Cultura, con la Comisión de Turismo, y con la Oficina de Asuntos Exteriores, una audiencia con el Alcalde de la ciudad de Heze, y después visitamos empresas de esa ciudad./ El martes fuimos a visitar los lugares de industria cultural de Heze; fue impactante. Después fuimos a la ciudad de Jinan a conocer la CRRC, empresa de energía eólica. Luego fuimos a Shandong a visitar la empresa Smart City; fuimos a la universidad de Shandong —luego vamos a hablar de ese tema— y obviamente al edificio del Gobierno de Shandong./ El jueves 9 visitamos el museo de la provincia y el Instituto Provincial de Artes Marciales, Kung-fu chino —y no karate, como decía yo, porque es japonés—. Reunión con una empresa de energía solar./ El viernes 10 nos trasladamos hacia Beijing y el sábado 11 partimos hacia Uruguay. Ese fue el itinerario.

Para hacerlo más rápido, con Martín realizamos un resumen de la visita y lo voy a leer.

China es un enorme país con 1.300.000 habitantes, que a partir de la década del 70 comienza una etapa de apertura económica que lo lleva a ubicarse como la principal potencia del mundo por encima de toda Europa, y en tercer lugar EEUU. Su economía representa el 34 % de la economía mundial y no deja de crecer; esto ha provocado una mejora sustancial de la población, lo que tiene como contrapartida el incremento de bienes y servicios, producto de esa nueva demanda. Es realmente algo difícil de entender y hay que estar ahí para creerlo, no basta con que a uno se lo cuenten. Para que se hagan una idea el 10 % de los chinos ganan más de U\$S 10.000 por mes y estoy hablando de 150.000.000 personas que tienen un poder adquisitivo superior a U\$S 10.000 por mes. En este escenario, el Presidente Xi Jinping diseña una estrategia

llamada «una franja», «una ruta», en analogía a lo que en su tiempo fue «la ruta de la seda» –fue la forma en que los chinos se vincularon a Europa–, así llamada porque fue la ruta que siguieron los chinos para colocar sus productos en Europa./ En este proceso Uruguay no se ha mantenido ajeno y continuamente busca reforzar sus vínculos con este país tan estratégico para nuestro comercio que hoy representa el 25 % de nuestras exportaciones totales del país. Por eso, entre otros motivos, nuestro Presidente Tabaré Vázquez firmó un acuerdo de Asociación Estratégica con ese país en el año 2016, que nos otorga algunos beneficios especiales y donde los Hermanamientos entre provincias y ciudades de ambos países constituyen el eslabón principal de esta Asociación Estratégica firmada por los Presidentes Xi Jinping y Vázquez. Por eso estamos yendo todos los Intendentes a China. Un eslabón fundamental son los Hermanamientos ciudad a ciudad, provincia a provincia. Al día de hoy –esto lo hice cuando llegué– fuimos 7 Intendentes, creo que ahora han ido 10. Se espera que el Presidente Xi Jinping visite Uruguay este año, en el marco de su visita a la República Argentina por la cumbre del G20 –esto es muy importante para nosotros– y en conmemoración del 30 aniversario del restablecimiento de las relaciones diplomáticas entre ambos países. En el 2018 se cumplen 30 años de que se restablecieron las relaciones diplomáticas entre Uruguay y China; y a su vez Xi Jinping va a visitar Argentina en el marco de la reunión del Grupo de los 20. Se están haciendo ingentes esfuerzos para que pueda venir a Uruguay en esa oportunidad.

Por ese motivo, entendimos que este era un momento propicio para iniciar ese vínculo desde el departamento de Río Negro.

Ya manifestamos que arribamos el domingo 29 de octubre a la ciudad de Suzhou, Provincia de Jiansu, próximo a Shanghai, de más de 10.000.000 de habitantes. Con esta ciudad hicimos un Hermanamiento. Allí, el día lunes participamos de una conferencia sobre Logística de Madera auspiciada por Uruguay XXI y con presencia de varios representantes de nuestro país. Estaban las empresas que exportan los troncos desde Fray Bentos, Agrocargo y Muradir; nos encontramos con gente de esas empresas (mg)/ y también con el ingeniero Bonino que es de acá y está vinculado al negocio de la madera –quizás conocen al padre–. Ahí nos vinculamos con coreanos compradores de madera que ya vinieron a nuestro departamento.

Después fuimos al puerto de Taicang, donde pudimos ver cómo bajaban los troncos que embarcamos acá –los rolos de pino que se exportan desde Fray Bentos– y cómo transforman esa madera en tablonés en aserraderos que no son envidiables en cuanto a los que tenemos acá parados en este momento, a los de Algorta y Menafrá. La tecnología es muy distinta; desde el punto de vista tecnológico no sé si son más modernos que los que tenemos acá. Allí son kilómetros de aserraderos cercanos al puerto.

Luego visitamos la planta de UPM en el distrito de Changshu, en la misma ciudad, donde gran parte de la celulosa aquí producida se transforma en papel –como dijimos–.

El parque industrial de Suzhou es impresionante, una iniciativa colaborativa entre China y Singapur. Ahí viven y trabajan más de 1.000.000 de personas. Es un parque industrial con 26 universidades.

Después fuimos recibidos por las autoridades del gobierno de la ciudad de Suzhou y firmamos el Acuerdo de Intención de Hermanamiento.

El día jueves nos trasladamos de Suzhou a Pekín –capital del país–, que está a 1.200 kilómetros, es como ir de Montevideo a Asunción de Paraguay. Nos reunimos

con autoridades de la Unesco desde donde coordinan la gestión de los 52 sitios patrimoniales que tiene China. Este es otro dato importante: Uruguay tiene 2 sitios patrimoniales y China tiene 52. ¡Vaya si será importante la experiencia que tienen en materia de gestión de sitios patrimoniales! Tienen 5.000 años de historia. Por la tarde dimos una conferencia de prensa en la Embajada de Uruguay explicando los motivos de nuestra visita.

El sábado por la mañana visitamos la Universidad de Jiaotong o Universidad del Transporte, específicamente la Cátedra de Arquitectura y Preservación de Sitios Patrimoniales. Ese mismo día nos reunimos y cenamos con el Embajador.

El domingo fuimos a Pekín, a la ciudad de Heze –provincia de Shandong–, con la que tenemos el Hermanamiento firmado desde el 2006. Esta ciudad tiene 12.000.000 de habitantes. O sea que tenemos dos Intenciones de Hermanamiento con ciudades de 10.000.000 y de 12.000.000 de habitantes. Me refiero a la ciudad, no hago referencia a las provincias porque ahí nos vamos a 160.000.000 de habitantes. A esto lo doy como dato para ver la dimensión de lo que estamos hablando.

Heze tiene una economía muy pujante. Para que tengan una idea, el PBI *per cápita* de la ciudad ronda el entorno de los US\$ 40.000, tres veces más de lo que tenemos en Río Negro.

En Heze nos recibió el Vicealcalde y tuvimos una reunión con todo el equipo de Gobierno; cada ciudad tiene su equipo, como si tuviera Ministerios de Transporte, Cultura, Deportes, Asuntos Comerciales, Asuntos Internacionales... Allí intercambiamos sobre distintas áreas de interés como agricultura, comercio, industria, turismo y deporte.

El martes visitamos distintas empresas y emprendimientos de la ciudad y por la tarde viajamos en tren a la ciudad de Jinan, de aproximadamente 10.000.000 de habitantes, capital de la provincia de Shandong que tiene 100.000.000 de habitantes. Ahí visitamos algunas empresas de Jinan y la Universidad de Shandong –la más importante de la provincia–. Esta universidad tiene 50.000 estudiantes, entre los que hay dos uruguayos del departamento de Canelones; estuvimos con ellos; cuando íbamos llegando nos decían: «Queremos yerba.» «¿Traen yerba?»

Por la tarde fuimos recibidos por la Vicegobernadora de la provincia e intercambiamos sobre distintas oportunidades de cooperación. Se mostró muy interesada en profundizar nuestros vínculos.

El jueves visitamos varias empresas de la ciudad, especialmente el Centro de Entrenamiento de Alto Rendimiento Deportivo. Allí entrenan más de 1.800 deportistas de elite. Esa provincia obtuvo tres medallas de oro en las últimas olimpiadas.

Regresamos a Pekín en tren para tomar el avión de regreso el día viernes. Cuando fuimos viajamos en el tren bala y al regreso en el otro; en el tren bala el cartel marcaba una velocidad de 308 kilómetros por hora, la verdad que es impactante.

#### Resultados concretos.

El primer logro concreto ha sido el acuerdo de intención de cooperación con la ciudad de Suzhou, una ciudad muy importante. Este acuerdo nos habilita para que de aquí en adelante se hagan intercambios entre ambas ciudades. Hace poco vino una delegación desde allí y esta semana estaremos retomando contacto.

En segundo lugar y a nivel de importancia, la señora Vicegobernadora de la provincia de Shandong nos confirmó su intención de enviar una delegación de su Ministerio de Deporte a Río Negro este año como forma de iniciar un relacionamiento en esta área que es de sumo interés para ella, especialmente el fútbol.

Acá hago un breve paréntesis porque es impresionante el fútbol para ellos. Parece que el Presidente Xi Jinping es fanático de ese deporte –por ahí empieza la historia–. Para los futbolistas es un mercado muy interesante, están pagando dinerales –ustedes lo saben–.

Ellos se muestran muy interesados en el intercambio deportivo. En ese intercambio nosotros podemos aportar algo en el fútbol, en lo demás estamos lejos, en todo caso nos podrán aportar ellos.

Nosotros les dijimos que tenemos tres muchachos de Río Negro integrantes de la selección. A ellos les suenan Cavani y Suárez. Nosotros nos referíamos a Ramírez; al Coco Conde, de Young; y a De Arrascaeta, de Nuevo Berlín. Ahora podríamos hablarles de Luquita. De cualquier manera, fue una buena carta de presentación decir que éramos de un departamento que tiene tres representantes en la selección de Uruguay.

Está por venir una delegación...

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. El 23 o 24 de mayo –tal vez la última semana de mayo– viene una delegación de la Administración de Deportes de la provincia de Shangdon a nuestro departamento.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Vienen a Montevideo y a Río Negro.

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. En realidad vienen a Río Negro, accesorio van a tener una reunión –que la estamos gestionando– con la Secretaría Nacional de Deporte. Ellos quieren venir a conocer Río Negro como devolución de la visita que hicimos.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Estoy seguro de que no habría ningún problema en tener intercambios en este sentido: enviando entrenadores de fútbol y ellos de kung fu o alguna otra disciplina. Uno mira el centro de elite que tienen y no se puede creer, estamos a años luz de eso, pero tenemos calidad futbolística para ofrecer y vale mucho para ellos.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra, señor Edil Quintana.

SR. FERNANDO QUINTANA. Buenas noches. Gracias por su presencia.

Lo que informa respecto al tema del deporte está muy bueno y sumamente interesante. Me atrevo a agregar que no somos solo fútbol, también tenemos buenos elementos en básquetbol, jugadores de primer nivel como Aguilera en el básquetbol profesional, Vásquez, Serres, Barriola y Cáceres.

Por suerte Río Negro –y creo que todo el litoral– ha tenido ese don natural de tener buenos deportistas en fútbol, por supuesto –es lo que más se ve–, pero también en básquetbol.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. No hablo del fútbol desde nuestra óptica sino desde lo que les interesa a ellos; a ellos les interesa el fútbol. Me llamó la atención porque hacen todos los deportes, ni qué hablar de básquetbol, natación..., pero cuando hablaban con nosotros nos preguntaban sobre el fútbol. Conocen a Uruguay por el fútbol, no por la carne.

La trazabilidad de la carne... Nosotros decíamos: «vamos a comer carne uruguaya»... Les exportamos el 50 % de la carne. Saben que hay carne australiana y neozelandesa, pero no distinguen la carne uruguaya; a Suárez sí. Es más, cuando estuvimos en el Centro de Entrenamiento de Alto Rendimiento nos hablaban de un gran goleador uruguayo que tuvieron ahí y que causó sensación. No me podían decir quién era (ld)/ el uruguayo que causó sensación. Como el traductor no entendía, el chinito dijo: «Vamos a traer la foto». Mandaron a una persona a buscarla. Era el Lucho Romero; él era ídolo en esa provincia, se ve que estuvo jugando como goleador –no me acordaba–. Y el otro era el Pepe Herrera. Ídolos allí. Después, hablando con Martín me acordé que habían estado en China.

(Interrupción).

Julio Zoppi también estuvo.

En fin, en esa provincia había sido goleador y se acordaban, imagínense cuánto hace que estuvo Romero, unos cuantos años ya, por lo menos 7 u 8, o más. Por eso les decía que ellos fijan la atención en Uruguay básicamente en el fútbol.

También desde el Gobierno de Shandong nos confirmaron la intención de ofrecernos dos becas completas para el estudio del idioma chino en la universidad de Shandong para estudiantes de nuestro departamento, cuyo ofrecimiento vamos a aterrizar a través de la Embajada en los próximos días.

Martín, ya tenemos más de dos, ¿no? Este es un caso concreto. Si hoy tuviéramos muchachos interesados en ir a China a aprender mandarín a través de intercambio, luego vendrían estudiantes de ellos para acá... Les pregunté a los demás Intendentes y esto es común, ellos te ofrecen becas, lo bravo es conseguir quién quiera ir porque mínimo son seis meses o un año, ¿no, Martín?

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Justo el año pasado lo ofrecieron sobre fin de año y quedaba muy poco plazo para el vencimiento, pero para este año tenemos tiempo de hacer reclutamiento.

Son becas de estudio que ellos llaman de posgrado porque son en la universidad, pero se puede estudiar mandarín y pueden ser seis meses o un año. La provincia de Shandong paga todos los gastos –alojamiento, transporte–. Prácticamente no hay requisitos para quien pueda ir, puede ser un estudiante, un funcionario del Gobierno, una personalidad, están abiertos a que mandemos a cualquier ciudadano sin mayor requisito. El problema es encontrar a alguien que quiera ir.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra el señor Edil Serres.

SR. JUAN SERRES. Mi pregunta es cómo se va a instrumentar, cómo lo aterrizamos en Río Negro; si va a ser a través de la Comisión de Becas, si el Ejecutivo va a hacer un llamado abierto... ¿Cuál va a ser la instrumentación?

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Ahora ya llegamos tarde, se nos dijo muy sobre fin de año.

Vamos a pedirles concretamente qué requisitos... Lo que dice Martín es cierto. Tengo mis dudas sobre si puede ir alguien que no esté en la universidad; él dice que sí,

pero tengo mis dudas. Nosotros vamos a establecer el vínculo, que nos digan bien y después es tema de ponernos de acuerdo, la Comisión de Becas podría ser un camino.

Señores Ediles, esto es política de estado, tenemos que pensar entre todos qué podemos hacer.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra el señor Edil Quintana.

SR. FERNANDO QUINTANA. Gracias, señor Presidente.

Quería comentar que aquí en Fray Bentos, en el instituto ELCI, hay clases de chino; la docente es china.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Averiguamos eso cuando vino la delegación de Suzhou.

Lo que pensamos es tener claramente definido el perfil de lo que ellos están diciendo y se nos había ocurrido hablar primero con las dos universidades que tenemos acá –la UTEC y la Udelar–; también, por qué no, si no necesitan que estén cursando estudios universitarios, que pueda ir un muchacho liceal, del liceo del departamento, y naturalmente involucrar a la Comisión de Becas.

Me han dicho otros Intendentes que no es fácil conseguir gurises que quieran ir y capaz que es cierto porque hay que pensar que te vas a un país... Con 18 o 20 años capaz que es más fácil, pero no es sencillo.

(Interrupción).

Vamos a tener la comunicación de ellos y vamos a volcarla, vamos a invitar a la Comisión de Becas, a la gente de la Udelar, de la UTEC, del Instituto de Lenguas, capaz que a alguna Directora de liceo y ver si podemos armar algo abierto a todas las posibilidades que encajen en la propuesta que nos hacen.

Por otro lado, desde la ciudad de Heze se mostraron interesados en enviar una misión comercial y de inversiones para este año, tendremos que trabajar a partir de ahora en su organización con el apoyo del sector privado, porque si viene una delegación comercial y los recibimos en el Ejecutivo o en el ámbito de la Junta y no está el sector empresarial no tiene sentido. Cuando vengan tendremos que hablar con el sector privado para unir. La delegación que vino de Suzhou era oficial, no había empresarios, esto es distinto porque se quiere enviar una misión con empresarios chinos.

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Permiso. Quiero agregar un comentario. En el caso de ellos se mezcla mucho el Gobierno con las empresas porque el Gobierno es propietario de las empresas privadas, excepto algunas multinacionales. Entonces, no es que no exista esa distinción que nosotros tenemos Gobierno-sector privado, pero es más diluida; el propio Gobierno puede hacer y deshacer inversiones o participar del comercio con el sector privado. En nuestro caso no, tenemos que vincularnos con el sector privado para poder interactuar.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Por último. Desde la universidad de Jiao Tong nos manifestaron su interés de establecer algún tipo de acuerdo, de alianza o asociación, para el intercambio sobre aspectos vinculados a la preservación de sitios patrimoniales.

A esto le llamaron algo así como generar un Instituto Binacional para la Preservación del Patrimonio, el Arte y la Cultura. Esta es una iniciativa de ellos que tenemos que trabajar.

Conclusiones. Como dijimos anteriormente, este viaje era el puntapié inicial para poder entablar el vínculo con ese país en el marco de una política nacional que involucra a todas las Intendencias y que tiene, desde nuestro punto de vista, un potencial enorme.

Las posibilidades de profundizar el relacionamiento quedaron abiertas en varias áreas. Se mostraron interesados en la cooperación comercial, es decir, en el intercambio de productos –cada vez que exponíamos hablábamos de soja, madera, derivados de la leche, carne, caviar, etcétera–. Se mostraron interesados en la posibilidad de invertir en nuestro departamento tanto en el área productiva como en la industrial y turística. Ellos nos preguntaban mucho: «¿Podemos comprar tierras?» Les decíamos: «Sí, comprar pueden comprar, pero para producir soja tenemos gente especializada en eso. Sería bueno que ustedes entraran en la cadena industrial». (lp)/

Esa era un poco nuestra visión.

Se mostraron interesados en fomentar el turismo hacia nuestro país. Los sitios patrimoniales y los geoparques son muy importantes para ellos. A los chinos no les interesan, no les seducen las playas, no les seduce Punta del Este... Están muy interesados en los ecoparques –y ni qué hablar en lo patrimonial–, tal vez por la enorme polución y problemas ambientales que tienen. Están muy interesados en ese tipo de turismo: en el ecoturismo. Por supuesto que les hablamos de las 5.000 hectáreas de los Esteros de Farrapos y en el vínculo que podemos tener con otros sitios Ramsar de Uruguay –este es uno–.

Se mostraron interesados en la cooperación cultural, intercambio de estudiantes, de idiomas y de expresiones artísticas de país a país.

También, en cooperar con aspectos vinculados al deporte, especialmente el fútbol, ya que nos identifican claramente como un país de referencia mundial.

Se mostraron interesados en colaborar para la preservación del Sitio Patrimonial de Unesco, aportando la experiencia de gestionar 52 sitios patrimoniales que tienen. Desde este punto de vista el resultado para nosotros ha sido 100% exitoso. Fuimos recibidos y agasajados por las máximas autoridades de cada lugar que visitamos. Establecimos los vínculos personales que son fundamentales para este proceso, ahora nos queda por delante desarrollarlos y en ese camino irán surgiendo nuevas concreciones. En este marco tenemos claro que el rol, el papel de la Intendencia es articular a nivel institucional y generar las condiciones para que se produzca el intercambio, fundamentalmente con el sector privado.

Por último –como dije al principio– queremos destacar la importancia que tiene para nosotros generar una política de estado que tenga continuidad en el tiempo, independientemente de los gobiernos de turno. Estamos convencidos de que es una oportunidad histórica que puede servir de mucho para nuestro departamento en virtud de que estamos frente a un país con un inmenso potencial y que sigue creciendo al 8% anual de forma sostenida.

Señores Ediles, este es el resumen que quise hacer de forma sintética para que del otro lado no se armen un matete en la cabeza.

A posteriori de ese viaje, en febrero de este año, ya recibimos la primera devolución con la delegación oficial de la ciudad de Suzhou. ¿Qué nos dejó la venida de la delegación de Suzhou? Ellos son muy celosos en los procesos. Nosotros firmamos una Carta de Intención de Hermanamiento..., incluso no la firmé yo, la firmaron Martín y un par por debajo del Embajador; la Carta de Hermanamiento es la que firman después el Gobernador y el Intendente. Con esta visita ya estamos en condiciones de ir a la Carta de Hermanamiento, al convenio de hermanamiento concreto, no intención como hasta ahora.

Esos son los pasos que ellos dan. Los chinos son muy especiales, uno les preguntaba cómo sigue esto ahora y nos decían: «Bueno, ahora tenemos que enamorarnos». Los demás Intendentes también nos manifestaban que son así, que uno va, después te piden que vayas de vuelta –yo deseo que no me lo pidan más, se supone que pueden ir delegaciones desde acá; y luego vuelven. Son meticulosos, pacientes, van paso a paso para hacer los hermanamientos.

Entonces, después de esta venida de la delegación de Suzhou estamos en condiciones de firmar la Carta de Hermanamiento. ¿En qué está eso, Martín?

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIÓN Y TIC'S. Por ahora no mandaron nada, no ha avanzado.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Eso fue en febrero, cuando vinieron.

Después de esa visita se mostraron interesados en carne –empezaron a hacer un intercambio de mail con nosotros-. ¡Claro! Los agasajamos con un asado, les hablamos de la trazabilidad y se mostraron interesados; entonces, como acá no tenemos frigoríficos y el más cercano es Casablanca, mantuvimos una reunión con gente de Conexión Ganadera que yo conocía, con Pablo Carrasco, que fasonea en Casablanca y exporta determinados cortes a Estados Unidos, para ver si se mostraba interesado. En realidad lo que él está haciendo son cortes especiales para Estados Unidos y no manifestó interés.

Después, nosotros les mandamos una lista de eventuales empresarios que podrían comercializar o intentar comercializar con gente de esa provincia. Y en esto dejo a Martín porque no sé en qué está ese tema.

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIÓN Y TIC'S. Ahí perdimos el vínculo porque les dimos la lista de los frigoríficos que están autorizados en China y se pusieron en contacto con ellos. No sé si avanzaron.

Pero la concusión es que como departamento no tenemos la posibilidad de exportar carne; los productores de Río Negro tampoco fasonean y no tienen la capacidad ni siquiera de agruparse para poder exportar. O sea que a todo el negocio se lo llevan los frigoríficos.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Nosotros hablamos con Copagran, pero en realidad acá no tenemos lo que ellos estaban buscando. Pero no por eso, porque no lo tengamos en el departamento, vamos a dejar de mandarles una lista; entonces le mandamos a esa provincia una lista con los frigoríficos habilitados por China para que después ellos sigan el tema.

En la conferencia de la madera conocimos el negocio de la madera. Era una conferencia mundial, había gente de todos los países, vimos cómo es el tema de la

exportación y quiénes son los compradores. Fue muy ilustrativa. Nosotros estamos exportando madera, vimos llegar todos estos pinos que van desde acá. Lo que intentamos fue ver si en vez de mandar los rolos podíamos enviar la madera ya aserrada, porque tenemos los aserraderos. Intentamos –y seguimos haciéndolo– tentar a algún chino para que en vez de que mandemos los rolos puedan hacer funcionar un aserradero y la madera ya se mande aserrada desde acá. Ahora, obviamente que los chinos tratan de llevar las cosas lo menos elaboradas posible para dar mano de obra allá. Es así.

Después vinieron unos coreanos... ¿no?

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIÓN Y TIC'S. Sí, en enero. Y a raíz de la visita lo que hicimos fue promover el departamento de Río Negro y el puerto de Fray Bentos como una opción para los exportadores de pinos. De esas presentaciones que realizamos nos contactó una gente de Corea que ya había comprado pino en Uruguay –en Tacuarembó y en Durazno– y nos preguntaron si podían venir. Vinieron, los recibimos, les mostramos el puerto y las empresas que ya operaban desde acá y quedaron en contacto con ellas. O sea, fue una forma de estimular nuestro puerto. (mm)/

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Con estas dos empresas que están exportando desde acá, si hay acuerdo con estos coreanos, el contacto servirá para exportar un mayor volumen. Con Shandong tenemos el acuerdo pronto ¿no?

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Sí, con la universidad de Shandong.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Lo tengo acá, se los puedo dejar. «Este» es un acuerdo entre la universidad y nosotros. Es raro porque ellos buscan un acuerdo, es como decía Martín, lo estatal y lo privado... Acá la universidad es autónoma del Gobierno de turno. Nosotros lo miramos como una cooperación entre la provincia de Río Negro y la Facultad de Arquitectura y Arte de Beijing. Nos mandaron –lo tengo acá– un esquema en cuatro áreas de cooperación que incluye visitantes de intercambio. Cooperación en la investigación, atraer talentos, un plan de atracción de talentos bilateral, y una escuela de verano. Estas son las áreas que nos proponen en el acuerdo. ¿Entendiste esto de la escuela de verano? Yo no lo entendí muy bien.

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Sí. Es un intercambio de estudiantes en verano, porque es el receso, y sirve hacer un intercambio corto para que no pierdan meses de clases. Entonces, en nuestro verano mandaríamos estudiantes a China por pocos días, no por los meses que nos ofrecía Shandong, y en el verano de ellos mandarían estudiantes para acá por 15 días o un mes a estudiar.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Eso está para firmar, lo estamos viendo pero les puedo dejar la versión para que la vean ver en alguna de las comisiones.

Lo de Shandong ya lo dijimos: vendrían a fines de mayo o junio ¿no?

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Sí. Vendría una delegación de seis oficiales de la Administración de Deportes. Decíamos que la provincia de Shandong tiene 100.000.000 habitantes. La Administración de

Deportes sería el Ministerio de Deportes nuestro, y dentro de las cosas que maneja está el Centro de Entrenamiento de Alto Rendimiento que tiene 1.700 deportistas. Tenemos una presentación de la Administración de Deportes –también se las podemos dejar– sobre las capacidades e infraestructura que tienen. Quieren venir a ver nuestra infraestructura sobre todo en fútbol y están coordinándola visita para fines de mayo.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. En cuanto a la beca de estudios, ya lo hablamos; son becas para estar seis meses o un año estudiando mandarín y en contrapartida nosotros recibiríamos a sus estudiantes. Están muy interesados... porque ellos se perfeccionan en España entonces cuando nos escuchan hablar lo entienden, pero es distinto como hablan en España, al español de los españoles. Quedaron muy entusiasmados en hacer este intercambio.

Con respecto a Huawei... ¿Martín?

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Huawei es una empresa de tecnología, parte propiedad del Gobierno. A raíz de nuestra visita y después, en diciembre, cuando se hizo el Chinalac también participamos y tuvimos otra reunión con esta empresa... La empresa tiene un área de cooperación internacional en la que disponen de presupuesto para donaciones; de hecho, ya le ha donado equipamiento al Ministerio del Interior, parte de las cámaras que se van a instalar son donadas por Huawei. Entonces nos propusieron armar un proyecto junto con la Intendencia de Montevideo para pedir una donación de equipamiento para ciudades inteligentes. Lo que hace esta empresa es donar equis monto de dinero en equipamiento –nos dijeron que andaría en el entorno de U\$S 2.000.000– para Montevideo y Río Negro y después dan los ejemplos: miren la tecnología que tengo y cómo funcionaría en Río Negro. La idea es armar ese proyecto que tiene que pasar a través de la Cooperación Internacional y de la Cancillería de los dos países; estamos hablando de un proyecto que puede demorar por lo menos dos años.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. A su vez, en cada lugar que íbamos, en cada encuentro con autoridades de Gobierno o de las empresas hacíamos nuestra presentación, y es lo que queremos mostrarles.

(Se procede a la proyección del proyecto presentado en China). (mg)/

Esa fue nuestra carta de presentación en cada uno de los lugares a los que íbamos. En el video tratamos de resaltar las cosas que podíamos ofrecer a los chinos en este caso.

SR. ENCARGADO DE LA UNIDAD DPTAL. DE COMUNICACIONES Y TIC'S. Queríamos mostrarles el video que llevamos, por eso está en inglés. Hoy quedó disponible una versión mejorada en español para promocionar el departamento.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Eso está a disposición de la Junta Departamental y de cualquier colectividad política que lo necesite para mostrar nuestro departamento. Ese es el interés de todos.

Con esto terminamos la presentación y quedamos abiertos a cualquier pregunta que nos quieran hacer –como expresamos al principio–.

Como decía sobre el final de la exposición, esto recién empieza; de aquí en más está todo para escribir esta historia.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra, señor Edil Serres.

SR. JUAN SERRES. Justamente, en relación a eso de que «recién empieza». ¿En el gobierno de Centurión tuvimos hermanamiento con Suzhov y en el 2006 con Shangdon?

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. El hermanamiento con Heze fue en el 2006, arrancó con Centurión y lo firmó Lafluf. La Intención de Hermanamiento fue en el 2006.

SR. JUAN SERRES. Ahora tenemos esto con Suzhov.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Tenemos los dos.

SR. JUAN SERRES. En todo este proceso, en todo este período, ¿qué pasó que no se llegó a concretar algo? ¿Qué relacionamiento beneficioso había para el departamento desde la época de Centurión hasta ahora? ¿Qué interpretación le dan los chinos a eso?

Lo que ellos hacen es la constancia y la continuidad, la preocupación es que no nos pase lo mismo con esta gente de Suzhov. ¿Qué continuidad se le da a este tema? ¿El camino del Gobierno Departamental en relaciones exteriores va a ser ese?

Si en algún momento hubo un diálogo, hay que tratar de seguirlo. El tema principal sería la continuidad que le damos a esto. Está bien lo de las relaciones, perfecto, pero lo que todos queremos como rionegrenses es ver qué logramos. Tenemos poco para ofrecer, pero ¿qué podemos lograr? Seguramente va a ser un camino largo y duro.

Los chinos –no son ningunos bobos, son más vivos que nosotros– tratan de buscar la producción de lo menos elaborado posible en estas tierras y llevar materia prima para dar trabajo a su gente. ¿Qué perspectiva hay en ese sentido? Porque la preocupación nuestra es lo que decía hoy: ¿se pueden generar puestos de trabajo? ¿Van a venir inversiones chinas? ¿Cómo ve ese panorama de futuro? Y de mantener aquello que se acordó en aquel momento y quedó en *stand-by*, reflotarlo y ver cómo se sigue para no perder estos dos caminos.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Es interesante la pregunta. Voy a decir dos o tres cosas que para mí son claves.

No sé por qué no se trabajó antes, pero en el 2016 hubo un cambio sustancial porque hubo una política nacional que se acordó entre los dos Presidentes y tiene como escalón fundamental los hermanamientos provinciales entre China y Uruguay –cuando digo «provinciales» estoy diciendo «departamentales»–. Eso se palpa en el Congreso de Intendentes. El otro día salió un artículo en el diario El País sobre todos los Intendentes que han ido. Van a ir los 18 jerarcas.

En primer lugar, creo que hay una disposición distinta en cuanto a ese acuerdo estratégico que se ha firmado entre los dos Presidentes.

En segundo lugar, me parece que hay una predisposición china a partir de una definición del 19º Congreso del Partido Comunista Chino donde ellos definieron una ruta –lo cual expresa muy bien su Presidente Xi Jinping–, que es la de retomar la

estrategia que utilizaron hace 2.000 años para ingresar en Europa a través de «la ruta de la seda» y establecer lo mismo con América Latina. En ese camino están. Hay una definición muy clara del Gobierno chino. Eso para mí cambia. Eso no estaba hace 10 años. Sin dudas que el escenario es otro. Uno lo palpa porque a los dos meses y medio de haber regresado vino la delegación de Suzhov. (Id)/ No sé si en ese ínterin vino una delegación de Heze para acá, pero a los dos meses y medio vino una delegación de Suzhou que hasta a nosotros nos sorprendió. Hay manifiestamente un interés distinto.

Dicho esto, ¿qué es lo que tenemos que hacer? Transformarlo en una política de estado, sin dudas. Debemos estar todos juntos detrás del objetivo y establecer vínculos que tengan como objetivo beneficios de cualquier tipo para nuestro departamento. Hay que generar los ámbitos necesarios. Cuando vienen delegaciones de empresarios privados o estatales, hay que tratar de tener un vínculo fluido con nuestros empresarios del departamento, y si no hay, al menos con los de la región. No es que no tengamos empresarios, pero si son rubros donde no hay empresariado fuerte en el departamento, y sí hay en Soriano, Paysandú o Colonia, tendremos que traerlos y establecer vínculos y caminos de entendimiento lo más fuerte posible.

En lo institucional son muy especiales. Viene una delegación oficial y tenés que recibirlos con una delegación oficial. Habla el Gobernador y habla el Intendente. Son tremendamente protocolares. Incluso, ustedes vieron que para dirigirse a la prensa si vienen seis, se dirige uno solo. Esto es así allá también, son muy protocolares, no es que venga una delegación y uno pueda..., ellos miden mucho par con par. Hay cosas insólitas. Por supuesto que llevamos regalos, porque desde la Cancillería nos dijeron que teníamos que llevar, y nos aclararon que el regalo para el Gobernador no puede ser el mismo que para las demás autoridades. Lo mismo con el regalo que le hicieron a Martín, era mucho más chiquito que el que me hicieron a mí. Eso es así. Cuando vienen hay que preguntarles quiénes quieren que los reciban.

Esto es lo que hay que ir armando. Ya tenemos carta para firmar, habrá que discutirla, no tengo ningún problema si lo quiere hacer alguna comisión a la que le interese interiorizarse sobre qué es lo que quiere hacer la universidad china con nosotros –estos cuatro ítems– y lo que dice la carta que nos mandaron para que opináramos –se las voy a mostrar a la UTEC y a la Udelar para que en el ámbito universitario sepan de qué estamos hablando–.

Con la venida de las autoridades de Suzhou está previsto firmar o armar definitivamente la Carta de Hermanamiento.

Entonces, ¿cuál es la impresión que uno trae? ¿Qué tenemos que les puede interesar a los chinos? Claramente alimentos y espacio.

El tema del espacio para ellos es brutal. Tienen 1.300.000.000 de chinos y aumentaron la posibilidad de que tengan dos hijos, antes era solo uno. Si con uno llegaron a 1.300.000.000, imagínense con dos. Además, tienen una vida larga. Tienen un gran problema de espacio.

Siguen creciendo un 8 % anual, por eso estoy convencido de que la demanda de alimentos va a ser cada vez mayor. Estiman que les quedan 100.000.000 de chinos debajo de la línea de pobreza y que en el 2025 no habrá ninguno debajo de esa línea. Hoy tienen 150.000.000 que ganan más de U\$S 10.000 por mes. A esta gente hay que alimentarla; la demanda de alimentos va a ser cada vez mayor y ese es un potencial nuestro. ¿Dónde creo que tenemos una debilidad? La escala es asombrosamente

diferente porque lo que producimos en realidad es muy difícil... hasta uno sentía cierto temor en decir producimos «tanto». Nunca dije que Fray Bentos tiene 26.000 habitantes, decía que el departamento tiene 54.000 o que Uruguay tiene 3.000.000 porque la escala es tan distinta...

Cuando estuvimos allá habilitaban en ese mismo momento a Alimentos Fray Bentos a entrar con las fórmulas para niños. Nosotros estuvimos hablando mucho de ellos. Para que tengan una idea, hoy para los chinos las fórmulas infantiles que produce Alimentos Fray Bentos –y por supuesto, otras empresas del mundo– son de enorme importancia, porque a los niños les dan un valor enorme; supongo que será por un tema cultural. Nos llamó mucho la atención y veíamos con Martín que en una plaza, al lado de un chiquito de tres o cuatro años está toda la familia, y en la otra punta de la vida el anciano, que es una persona extremadamente respetada –esto es muy de la cultura oriental–.

Los alimentos para estos niños tienen una demanda creciente. Nos decía el Embajador: «Nosotros en Uruguay cuando salíamos traíamos de regalo una botella de *whisky*», para algún amigo o familiar. Los chinos cuando salen traen una bolsa de alimentos infantiles porque ese es el mejor regalo que le podés hacer a un amigo si tiene hijos. Eso es para que ustedes vean la importancia que les dan.

Estuvimos conversando con la gente de Alimentos Fray Bentos, en China-LAC y les decíamos: «Tenemos las puertas abiertas en dos ciudades para que ustedes puedan establecer los vínculos y exportar los productos que están haciendo». Entonces, hicieron convenio con un bróker, que le puso a disposición 18.000 puestos de venta. Todo lo que producen no alcanza. Ahí tenemos un problema de escala que hay que tener presente.

Cuando hablamos de soja en Uruguay, hablamos de 1.000.000 o 1.000.100 hectáreas de soja, de 3.000.000 de toneladas –este año por supuesto que no porque lamentablemente va a ser mucho menor–, como máximo de 3.000.000, 3.500.000, 3.800.000 toneladas, lo que debe dar para consumir en una ciudad china 20 días. Ese es el problema que veo: el problema escala.

Eso nos obliga a identificar cuál es el mejor camino para que los chinos entren –a esto lo tenemos que hacer con el sector privado–. ¿Dónde entran? Les confieso: tengo la duda. ¿Lo nuestro es decirles: «Tengo carne, comprame carne. Tengo soja, comprame soja», o: «Vení y entrá en la cadena de producción»? Esas son estrategias que tenemos que definir entre todos y obviamente con el sector privado, porque por ahí les interesa como le interesó a alguien poner una fábrica de autos, que por supuesto no son para vender aquí en Uruguay, los hacen y los llevan a Brasil. Ahora retomaron eso y van a empezar a hacer autos eléctricos. Seguramente no lo hacen seducidos por el mercado uruguayo, pero capaz que con ese mismo criterio se puede trabajar para incluir empresarios chinos en algún lugar de algunas de las cadenas: forestal, cárnica, láctea –la que sea– y eso nos da mayores posibilidades.

Esto es lo que hay que definir: qué estrategias llevamos hacia adelante en este sentido en las sucesivas reuniones que supongo vamos a seguir teniendo, tanto con el aparato oficial de cada una de estas dos ciudades o con los empresarios privados de cada una de ellas. (lp)/

No sé si te contesté.

SR. PRESIDENTE. ¿Algún otro Edil que desee hacer uso de la palabra?

Sí, señor Edil Serres.

SR. JUAN SERRES. La última pregunta: ¿qué se puede hacer desde el sistema político para colaborar con todo este tema? Porque no es para ahora, es para el futuro del departamento. Los resultados se van a ver dentro de 5, 10 o 15 años tal vez. No se trata de mirar desde los costados sino ver en qué se puede contribuir para que esto se fortifique.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Nosotros creemos que este tipo de cosas son imprescindibles para establecer e ir conformando y construyendo una política de estado. Acá no hay nada definido, hay un inicio de dos Hermanamientos con las posibilidades que acabo de mencionar y algunas otras más que seguramente van a empezar a surgir en el futuro.

Hay empresarios de acá que ya fueron a China. Por ejemplo, Nelson Rosas me contaba hace poco que trajo algunas casas para tratar de vender acá; él estuvo en China antes que nosotros.

Como primera condición me parece que lo que debemos hacer es trabajar en el sector político con un intercambio fluido, como lo estamos haciendo hoy, sin ocultar absolutamente nada e ir descubriendo nosotros mismos en qué casillero ponemos las posibilidades. Me parece que ese es el desafío, porque ni desde el Ejecutivo ni desde la Junta vamos a definir un tratado comercial en carne, lana o soja con un empresario chino.

Quizás solamente con empezar a comentarle al sector privado las posibilidades que genera tener un Hermanamiento de estas características ya es importante, porque todos los partidos políticos conocemos gente, acá nos conocemos todos. Ya tenemos las puertas abiertas. Ustedes nos consultan, nos preguntan lo que sea, traen una propuesta y nosotros la comunicamos a los contactos que tenemos en cada una de estas ciudades. Reitero: siempre teniendo en cuenta que los chinos son muy cautelosos, lo hacen todo sin prisa, sin apuro, y si creemos que son bebés de pecho estamos equivocados porque ellos también vienen a buscar su ventaja. Eso está claro. Sobre esa base tenemos que ver de qué forma podemos articular para que les sirva a ellos y también a nosotros.

El sistema político tiene que trabajar en esto muy interrelacionado, dejando claro los objetivos. Creo que a todos nos interesa la radicación de inversiones o acuerdos comerciales con gente de nuestro departamento que generen empleo y riqueza. En eso vamos a estar de acuerdo.

¿Qué tenemos hoy que no teníamos antes? Tenemos el Hermanamiento entre dos ciudades que contabilizan 22.000.000 o 23.000.000 de personas, más allá de las provincias a las que pertenecen, que totalizan 200.000.000 de personas. Empecemos por esas ciudades a trabajar cosas que no solamente van... Porque –reitero– para mí también fue una sorpresa todo lo que se puede hacer en el plano turístico y cultural, y lo del intercambio con las universidades.

Por eso me parece que la mejor forma de colaborar e implicarnos todos en una política de estado departamental es transmitirles a todos los sectores, a academias, al sector empresarial privado, al cooperativo, a todo lo que tiene que ver con el deporte y la cultura las posibilidades que se nos abren a partir de la consolidación de estos acuerdos de Hermanamiento.

Creo que la cosa va por ahí. Y también tener intercambios fluidos como el que estamos teniendo hoy.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra el señor Edil Dimitrioff.

SR. JULIO DIMITRIOFF. Gracias, señor Presidente. Gracias por la visita al señor Intendente y al señor Director de TIC'S.

En realidad, me permito el atrevimiento del intercambio en función del contexto de la charla, lejos de animarse uno a aconsejar en cuanto a por dónde encaminar estas cuestiones, pero sí en función de tener algún conocimiento por haber trabajado en alguna jornada de hidrovía.

Primero quiero felicitar a la Intendencia. He criticado cuando he tenido que hacerlo, sea de la bandera que sea, pero en este caso despojándome de las banderas quiero felicitar por el trabajo de presentación del video, me parece excelente, muy buena carta de presentación en cuanto a la calidad en todo sentido.

Vuelvo a lo que me refería: si uno traza una línea desde la filosofía de Galeano con Las venas abiertas de Latinoamérica, a la realidad del Siglo XXI y de los últimos cinco años con la iniciativa de lo que era la Corporación Andina de Fomento y lo que es actualmente el Banco Latinoamérica en cuanto al proyecto de hidrovías, es algo que visto desde la parte más radical de la izquierda de nuestro continente puede resultar sintetizado como saqueo, pero visto desde la parte más pragmática que demanda la sociedad y la dinámica de nuestras sociedades significa la globalización y la provisión de trabajo y desarrollo de nuestros pueblos.

En ese sentido, creo que usted fue claro cuando se refería a que difícilmente podamos lograr que los empresarios chinos, en vez de llevarse troncos en los barcos desde nuestro territorio, le puedan agregar valor a eso. Se ve difícil que sea rentable para ellos agregarle valor porque nosotros compramos en nuestras mueblerías los muebles chinos que ya vienen prontos para ensamblar y se fabrican con la madera que se llevan desde nuestros puertos.

Y comparto la necesidad de identificar aquellos rubros en los que a ellos les podemos ser necesarios –aunque seguramente nunca van a ser suficientes–. El conocimiento es uno de ellos y creo que Uruguay se ha valido de eso y ha recibido tanto para la UTEC como para otros establecimientos de instituciones educativas de nuestro territorio cooperaciones tecnológicas para ese fin chino.

El alimento también es posible. Si bien la carne ya pasó a ser parte de la historia de nuestro territorio y no somos partícipes de esa industria en cuanto a la importancia, cuando usted manifestó que exportamos 2.000.000 de toneladas de soja desde esta región hacia China y que eso quizás alimente 20 días a una de esas ciudades, seguramente se pueda ser un poco más ambicioso y teniendo en cuenta que la proporción es más o menos 1 kilo de proteína de soja por 1 kilo de soja en sí, y que un individuo consume alrededor de 50 kilos al año, podamos pensar en perspectiva que aunque se siga llevando la soja puedan establecerse aquí inversiones de ese origen que lleven el producido. Como alguna vez dijo Mujica: «Sería bárbaro el negocio si en vez de llevar la celulosa llevaran los cuadernos desde aquí».

En ese sentido y enrabándolo con el proyecto del Banco Latinoamérica, creo que la región en sí pero en particular Río Negro juega un papel fundamental allí –y usted es partícipe de ese conocimiento al integrar la bien pensada Codelog–. La inversión del mundo representada en el Banco Latinoamérica ha puesto los ojos en el desarrollo de la hidrovía y esta es Amazonas, Paraná y Uruguay. Y Fray Bentos es un nodo logístico –como bien lo han definido en Codelog–, tenemos un régimen de zona franca en particular en esta parte del territorio, y creo que la constancia que caracteriza a los chinos de pegar siempre en el mismo clavo –como comentábamos y compartíamos hace poco con un compañero Edil– es lo que seguramente va a demandar una política departamental. Y con esto traigo aquello de las políticas de Estado a las que se refería el

señor Edil Serres al preguntar en qué se puede ser útil y qué se puede establecer como estrategia.

Hoy Terzaghi, ayer Centurión, después Lafluf y mañana de mi parte ojalá siga siendo también Terzaghi –y si no, el que venga–... Pero que se mantenga esto, y también que desde el Legislativo los que sigamos estando continuemos abonando eso de la Codelog y tengamos bien claro que a través de la logística toda esta parte de nuestro país puede ser partícipe directo de la captación de inversiones. Creo que es una estrategia fundamental y me parece que estamos en buen camino.

Después, me parece que se va a ir dando solo si se mantiene constantemente el vínculo y se va fortaleciendo aun con pequeños eslabones, como es mandar dos individuos a que aprendan chino mandarín al cien por ciento para luego ver de qué manera los podemos insertar en nuestro medio, ya sea en un nivel de Gobierno Departamental o... Creo que eso después va a derivar en identificar cuáles de las inversiones son mejores; por poner ejemplos a grandes rasgos, si será llevar leche de soja o que vengan inversiones chinas a fabricar muebles no para llevárselos a China sino para venderlos en el continente, (mm)/ si es conocimiento, si es conveniente con clubes de fútbol que nos permitan dar una mano y desarrollar esa parte social que tenemos tan arraigada –el deporte en lo social–. Ellos están buscando con grandes expectativas desarrollar el fútbol allá, por lo que va a ir llegando en un corto plazo.

Comparto su visión. Quería hacer ese intercambio, si es que aporta algo, en cuanto a por donde entiendo que pueden llegar a establecerse las estrategias y hacia donde pueden conducir.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra el señor Intendente de Río Negro.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Comparto. Lo que dice el señor Edil tiene que ver con la importancia de nuestro puerto desde el punto de vista logístico, y eso es lo que tratamos de mostrar en el video, sobre todo si uno mira la hidrovía o lo que baja en camión por tierra en contenedores, que de repente se podrían embarcar acá. Por eso digo que se abren muchas perspectivas que las tenemos que afinar.

Por ejemplo, estoy seguro de que en el fútbol los entrenadores uruguayos son más que apreciados en China, pero entrenadores diplomados, porque los chinos no van a llevar a nadie que no tenga acreditado que es entrenador. Eso está claro. Tal vez haya que entablar algún vínculo con la Asociación Uruguaya de Entrenadores de Fútbol; hay que mirar esto con perspectiva y creatividad y ver por dónde podemos encausarlo. Por eso apelo a que lo tengamos claro, creo que hay unión en ir descubriendo los nichos donde podemos profundizar el vínculo con los chinos. Ese es el desafío que tenemos. Me parece que el vínculo institucional se está llevando bien, todos los Intendentes fuimos muy bien recibidos... A un Intendente de acá la Gobernadora de una ciudad de 10.000.000 de habitantes, lo recibe con todos los honores, hay una voluntad expresa de establecer y estrechar el vínculo. Eso es lo que sentimos. Es una oportunidad enmarcada en lo que está firmado por los dos Presidentes y con la definición del Presidente chino de profundizar un camino, una ruta. Me parece que están dadas las condiciones para ir avanzando en esta dirección y en perspectiva, no pensando a dos años porque se termina nuestro mandato sino hacia más adelante. Ese es el gran desafío que tenemos.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra el señor Edil Laco.

SR. WASHINGTON LACO. Buenas noches.

Escuchando la presentación me parece que tenemos que separar dos cosas. Por un lado, tenemos que ser realistas y trabajar en lo que podemos brindar o conseguir como departamento. Creo el tema pasa por inversiones; o sea, tenemos que conquistar empresas para que vengan a Fray Bentos, a Río Negro. Me quedé colgado con la presentación de Río Negro porque se habla solo de Fray Bentos y por ahí un poco de los Esteros de Farrapos. Tienen que salir un poquito más porque Río Negro no es solo Fray Bentos, Río Negro es Río Negro.

Por otro lado, en el tema de mercado, si para China Uruguay es chico como importador, ni que hablar Fray Bentos. La prueba está en que hay que mejorar el tema de la famosa viveza criolla que tenemos los uruguayos, porque como consecuencia ahora tenemos el famoso protocolo de soja; nos creíamos unos vivos y les mandábamos mitad soja y mitad de lo que venga; por eso ahora nos pusieron un montón de pautas que caen en el costo del productor.

Tenemos que partir desde esa base y separar, ver qué es lo que podemos hacer o conseguir como departamento, y en el tema de mercado trabajarlo a nivel nacional. Creo que hay que seguir en esto porque es para muchos años. Hay que conquistarlos para que vengan a elaborar. Uno de los pasos puede ser con los rolos de pino –como dijo el señor Intendente– porque teniendo dos aserraderos parados es algo que no está tan lejos de conseguir. Se puede trabajar en eso. Si pensamos en empresas o posibles empresarios, teniendo esos aserraderos parados con una tecnología no tan lejos a la que manejan ellos, es una opción para hincarle el diente.

Muchas gracias.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Quiero decir dos o tres cosas con respecto a lo que manifestó el señor Edil Laco.

Con respecto a los «vivos uruguayos» comparto totalmente lo que dijo. Siempre creemos que si exportamos vivos nos hacemos ricos, pero en general la quedamos porque las exigencias de China en cuanto a la contaminación de la soja tienen que ver con lo que le mandábamos debajo de los contenedores o de los barcos; como hacen algunos que tiran toda la mugre abajo del camión para que el calador no llegue hasta el final. Bueno, ahora los chinos nos piden prácticamente que cada granito de soja se lo mandemos en papel celofán y eso es producto de nuestra mentalidad, que tenemos que cambiar. Ya pasó en la leche, en la carne, en la miel y ahora en la soja. Eso nos cuesta muy caro porque además no tenemos un volumen seductor, es exactamente al revés, nos diferenciamos en la calidad de lo que vendemos y a veces la echamos a perder por esta viveza criolla.

Entonces, comparto totalmente lo que dijo el señor Edil. Eso tiene que ver con un cambio cultural que nos permita visualizar la escala y el alcance de lo que hacemos, porque jamás vamos a incidir por cantidad sino por calidad. (mg)/ Así que a eso lo comparto totalmente, tiene que ser una de nuestras líneas de acción. Tiene mucho que ver con el cambio cultural que tenemos que ir generando en ese sentido en el país.

A lo que tú te referís respecto al video está bien, porque alguien desde Young me hizo esa observación. En realidad, lo que se quiere mostrar está resumido al final: suelos fértiles –que existen en todo el departamento–; puerto –existe solo acá–; y capacitación de mano de obra –se muestra la imagen de un vivero que también es de acá–. En realidad no fue pensado para mostrar las bondades que tiene cada lugar sino para mostrar el diferencial del departamento con imágenes que se tomaron mayoritariamente acá. Se trató de mostrar el diferencial que podemos ofrecer.

Lo otro que quiero decir es que más allá de todo lo que podamos hacer desde los ámbitos institucionales o políticos hay algo que tiene que surgir, que es la iniciativa privada. Nosotros también generamos un ámbito institucional que de alguna manera determina un vínculo que antes no existía. No es solamente necesario el esfuerzo de cada uno de nosotros –los partidos políticos, la Junta Departamental, las instituciones representativas–, el eslabón más importante es el interés privado. Quizás nuestra tarea más importante es ir al sector privado y convencerlo de que estamos frente a una posibilidad que antes no teníamos, que son estos escenarios que provienen del hermanamiento con estas dos ciudades; este escenario que proviene de una alianza estratégica que firmaron dos Presidentes; el escenario que proviene de una definición del Partido Comunista chino representado por el Presidente Xi Jinping.

Nuestros empresarios tienen que entender que ese nuevo escenario genera nuevas posibilidades de relacionamiento comercial con un país enormemente poderoso como es China. O sea que parte de nuestra estrategia sería la de estimular al sector privado a vincularse a esto. Algunos ya lo han hecho; Copagran está entusiasmada en esto, ellos tienen un diferencial con un producto específico que sacan de la soja –vamos a ver si lo podemos promocionar–. Ese es el gran desafío: diferenciarse con algo que ellos no tengan –sobre todo con alimentación animal–; Alimentos Fray Bentos tiene colocada su producción, todo lo que se produce acá es exportado para China.

Puede haber otros emprendimientos y hoy tenemos la posibilidad de vincularlos directamente con el Encargado de Negocios Comerciales con el Exterior de cada una de estas ciudades. Por ahí puede surgir algo. Cada uno de nosotros debe ser portavoz de esta nueva situación hacia el sector privado. Esa es una forma de colaborar en el estrechamiento de vínculos.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra, señor Edil Serres.

SR. JUAN SERRES. Quiero agradecer al señor Intendente por su visita y por explicarnos hacia dónde va el camino de relacionamiento con China que se inició por la década de los '80; recuerdo que teníamos relaciones solo con Taiwán y Uruguay optó por cortar un poco ese relacionamiento para abrir sus relaciones con China. Veinte años después se empieza a ver algún camino con los chinos. Esperemos darle continuidad, vamos a estar trabajando en lo que se pueda porque va a ser para el futuro, no solo para ahora.

Agradecemos al señor Intendente porque fue esta bancada la que planteó el tema.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Exactamente en 1988 el Presidente Sanguinetti retomó el vínculo diplomático con la República Popular China, por eso digo que este año se cumplen 30 años. Es un ingrediente importante tener en cuenta esta fecha porque –como decíamos– el señor Presidente chino Xi Jiping vino a Argentina a reunirse con el Grupo de los 20 y en el marco de la conmemoración de los 30 años de la reapertura de relaciones diplomáticas con la República Popular China se le invita a venir a Uruguay.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra, señor Edil Dimitrioff.

SR. JULIO DIMITRIOFF. Hay un dato que me olvidé decir cuando intervine.

Los chinos han demostrado estar por fuera de algunos intereses como en el tema de los combustibles fósiles; una muestra clara es que son firmantes del Protocolo de

Kioto contra... El ejemplo reciente que tenemos es Estados Unidos, lo primero que hizo el nuevo Presidente fue despegar de cualquier cuestión que tenga que ver con eso.

En ese sentido, Lifan está estableciendo las bases para fabricar autos eléctricos en Uruguay para vender al Mercosur –como usted lo señaló–; y lo mismo están desarrollando en China.

No es menor que en nuestra ciudad hay un fraybentino, el señor Borges, que ha creado un motor roto-lineal; un motor que está probado y aprobado por el LATU. Él no ha querido vender esa creación a la industria argentina con la expectativa de que alguna vez se pueda desarrollar aquí. Creo que sería un camino para meterle nariz y de antemano ver la posibilidad de crear algún arraigo antes de que se lo lleve algún otro país –en función de las carencias personales que el señor Borges tiene– para que el día que vengan inversores chinos o de cualquier parte del mundo a interesarse por esto, el departamento de Río Negro pueda establecer algún arraigo ya sea para su fabricación aquí o para la fabricación de algunas de las partes. Hay que ver de qué manera puede ir prendido en ese tren, que es posible que salga, porque si no es de aquí tarde o temprano va a salir de alguna otra parte, pero eso es seguro que va a despegar.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Simplemente quiero decir que conozco al señor Borges, estuve en su taller. Hace años que está en eso. Aunque no soy especialista en el tema, creo que es algo más que interesante.

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra, señor Edil Lambatov.

SR. MILTON LAMBATOV. Gracias, señor Presidente.

Sin dudas en algunos lugares hemos escuchado esta información a través de la palabra del señor Intendente pero no en este recinto, como se pidió desde la bancada del Partido Colorado.

Saludamos la inquietud de los compañeros de esa bancada, pero desde esta banca queremos dejar claro que es el momento de dejar de mirarnos el ombligo y tratar de contribuir políticamente para que la sociedad civil se involucre en estos grandes temas en los que nos va la vida, máxime tomando en cuenta que los tres partidos han trabajado para llegar a esta meta. Es importante que dejemos de lado algunas rencillas políticas y nos volquemos al trabajo político de verdad, donde desde cada una de las bancas planteamos estar del lado de la gente. Creo que este es el mejor proceso que debemos instalar desde la Junta.

Por supuesto que es el momento. Creo que estamos en las mejores perspectivas dado que en pocos días estarán los chinos acá –como dijo el señor Intendente– y cada uno de nosotros tendrá la posibilidad de participar de esas instancias. Sé que el señor Edil Serres participó y le regalaron una camisa. Es importante que todos participemos en esas cosas. (ld)/

SR. PRESIDENTE. Tiene la palabra el señor Intendente de Río Negro.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Si no hay más preguntas sobre el viaje a China quiero agregar algo que no tiene nada que ver con esto.

SR. PRESIDENTE. Antes que nada, quiero agradecerles por estar aquí informando sobre esta actividad.

Dejo constancia de que ya hubo una información por parte del señor Intendente con algunos empresarios y dirigentes políticos –por lo menos de las tres fuerzas políticas– en sala Ruggia. Fui invitado como Presidente de la Junta, participé, fue la primera vez que recibí toda la información que el señor Intendente volcó ahora y está bien que se haga en este recinto porque es la otra parte del Gobierno Departamental.

Muchas gracias por haber venido.

SR. INTENDENTE DE RÍO NEGRO. Muchas gracias a ustedes por la invitación.

De más está decir que estamos dispuestos a venir a comisión o al pleno cuando lo dispongan. Reitero: esta debe ser, necesariamente, una política de estado departamental.

Sobre el final quiero decir dos cosas.

Lo primero es una invitación que seguramente debe haber llegado a las bancadas, a los coordinadores, o estará por llegar –de lo contrario la dejo acá–, referida a un ciclo de charlas que vamos a realizar desde la Intendencia. Es una charla por mes y tienen que ver con temáticas que hacen un corte transversal en la sociedad y que nos importan a todos. En cada uno de los temas es un panel calificado que expone sobre la temática en cuestión. Se inician este viernes en la sala virtual de Antel, en la terminal de ómnibus. La de este viernes es «La economía social: una herramienta para el desarrollo sostenible». Los expositores son: el ingeniero agrónomo Carlos Reyes, que tiene que ver con todo lo que ha sido la gestión del molino Santa Rosa desde hace muchísimos años por parte de los trabajadores; la doctora Graciela Fernández Quintas, Presidenta de Cudecoop; y el licenciado Andrés Dean, que es un profesional vinculado a la economía social y profesor de la universidad. El moderador es el ingeniero agrónomo Jorge Firpo. Es este viernes a las 19 horas. Vamos a realizar cinco o seis charlas sobre distintas áreas, una por mes.

Y lo otro –lo haré formalmente por escrito como me dijo el señor Presidente– es que dentro de 15 días nos gustaría que nos recibieran nuevamente para hablar de los proyectos de fideicomisos: qué se ha hecho, en qué estamos y cuáles son los inconvenientes que hemos tenido. Creo que esto también es una política de estado departamental, fue firmado por los tres partidos y me parece que tenemos el imperativo y la obligación de decir: «Hicimos “esto” hasta ahora» y qué es lo que vamos a hacer.

SR. PRESIDENTE. Muchas gracias.

Damos por finalizada la sesión. (Hora 21:00)

ooo---o0o---ooo

**Laura Vittori**  
Secretaria



**Édison Krasovski**  
Presidente